






Ahmad Fauzi

Saya seorang account executive yang dapat diandalkan, dengan pengalaman lebih dari 3 tahun dalam akuisisi dan mengelola klien serta menciptakan dan mempertahankan hubungan baik jangka panjang dengan klien. Berdedikasi untuk memenuhi kebutuhan klien juga meningkatkan revenue untuk perusahaan. saya mampu melakukan manajemen konflik dengan baik dalam menghadapi penolakan hingga komplain dari klien.

 Kemayoran, DKI Jakarta

 Adji.career@gmail.com

 +62 812-1005-4858

Pengalaman Kerja

Maret 2023 - Juli 2023

Account Executive

CBN Fiber (Internet Service Provider)

- Melakukan aktivitas penjualan tingkat wilayah secara langsung (direct sales), dari pengembangan prospek hingga kesepakatan.
- Mengatur secara efektif kebutuhan klien dengan memberikan penjelasan produk yang sesuai dengan kebutuhan klien.
- Bekerja sama intens dengan tim sales admin
- Merealisasikan perencanaan sales dengan seluruh materi promosi untuk menciptakan efisiensi dan pertumbuhan penjualan.
- Menjaga hubungan baik dengan klien

Januari 2019 - April 2022
(3 Tahun 4 Bulan)

Supervisor Admin Project dan Penjualan

Yayasan Syekh Ali Jaber

- Mensupervisi pembuatan laporan bulanan
- Melakukan Campaign program kerja dan promosi produk melalui media (Whatsapp, Instagram, Telepon, Tiktok).
- Berkoordinasi dengan divisi produk, divisi keuangan dan divisi media sosial untuk memastikan kelancaran operasional.
- Menjaga hubungan baik dengan pelanggan.

Pendidikan & Organisasi



Universitas YARSI Jakarta
Sarjana Ilmu Hukum Bisnis | IPK 3,32
Lulus dalam waktu 3,5 Tahun

2013 - 2017



Ketua Deputy Intra Organisasi
Senat Mahasiswa Fakultas Hukum
BEM Fakultas Hukum Universitas YARSI

2015 -2016

Kemampuan Profesional

- Komunikasi
- Manajemen Konflik
- Negosiasi
- Analisis
- Kepemimpinan
- Problem Solving
- Menulis Story Telling
- Manajemen Waktu
- Bahasa Inggris (Intermediate)
- Microsoft Office (Word, Excel, Powerpoint)
- Mengetik Cepat
- Desain Visual (Canva)