

Mochamad Alfian Bhaskara

Jl Mawar Merah IV GG 2A No 201
Jakarta Timur 13460

Phone : 0858-116-22227

Mail : debhaskara88@gmail.com

CURRICULUM VITAE

PERSONAL INFORMATION

Name : Mochamad Alfian Bhaskara S.E., M.M
Place/Date of Birth : Jakarta / August 4, 1986
Gender : Male
Marital Status : Married
Religion : Moslem

WORK EXPERIENCE

➤ **November 2023 – Present**

Occupation :

As Property Agent – Marketing Property Specialist

- Mendapatkan Pelanggan Baru Baik Pembeli dan Penjual Properti
- Mengurus penjualan berbagai macam Real Estate , Apartemen , Tanah , Rumah Gedung perkantoran dan lain lain.
- Memberikan Konsultasi dan Saran dalam memilih properti sesuai kebutuhan klien
- Membuat Materi Promosi untuk pemasaran termasuk Media Sosial
- Mengelola akun marketplace Jual Beli Properti
- Bertanggung Jawab atas Transaksi antara Penjual dan Pembeli

Name of Employer: **Juuret Property (Independent)**

Type Of Business : **Consultant – Property Agent – Real Estate**

➤ **April 2023 – November 2023**

Occupation :

As Marketing Manager Specialist B2B

- Mendapatkan bisnis dari pelanggan potensial
- Menawarkan Produk Jasa dan Layanan Secara B2B
- Mempresentasikan Jasa dan Layanan Perusahaan
- Memimpin Tim Penjualan untuk mencapai tujuan perusahaan,
- Mempersiapkan kontrak atau kesepakatan dengan pelanggan
- Bertanggung Jawab Langsung kepada General Manager/Direktur

Name of Employer: **PT BINTANG INTER GLOBAL**

Type Of Business : **Services Industry / Cold Total Solution**

➤ **September 2022 – Maret 2023**

Occupation :

As Business Sales Manager,

- Mendapatkan bisnis dari Nasabah potensial baik Existing ataupun New Customer
- Mempresentasikan keuntungan produk Asuransi kepada calon nasabah
- Memimpin Tim Penjualan untuk mencapai tujuan perusahaan,
- Mempersiapkan kontrak Polis dengan nasabah
- Melakukan Perekrutan Life Planner / Agen Asuransi sesuai kebutuhan perusahaan

Name of Employer : **Infinite Dream Agency Manulife**

Type Of Business : **Insurance Industry**

➤ **Maret 2021 – September 2022**

Occupation :

As Business and Marketing Consultant,

- melayani konsultasi bisnis dan iklan media sosial
- membuat konten untuk iklan
- mempresentasikan dan simulasi bisnis untuk UMKM
- memaintain perkembangan bisnis klien existing
- mencari klien partner bisnis baru

Name of Employer : **JUURET PRODUCTION**

Type Of Business : **Business and Marketing Consultant**

➤ **January 2017 – Maret 2021**

Occupation :

As Senior Relationship Manager,

- Bertanggung Jawab terhadap pertumbuhan DP3 cabang ,
- Menjual Produk Giro, Tabungan , Pembiayaan dan Asuransi
- Menjalankan Proses Penjualan sesuai dengan kebijakan dan Prosedur Bank
- Memaintain Nasabah Existing dan New
- Mendapatkan Nasabah baru
- Mempresentasikan Produk2 Bank Ke Nasabah Individu ataupun Perusahaan

Name of Employer : **PT BANK MUAMALAT INDONESIA Tbk**

Type Of Business : **Banking Industry**

➤ **August 2016 – January 2017**

Occupation :

As Senior Personal Banker,

- Bertanggung Jawab terhadap pertumbuhan cabang ,
- Menjual Produk Giro, Tabungan , Pembiayaan , Asuransi dan Mencari Nasabah Baru
- Mengelola dan Memaintain Portofolio Nasabah Cabang
- Menjalankan Proses Penjualan sesuai dengan kebijakan dan Prosedur Bank

Name of Employer : **PT BANK UOB INDONESIA Tbk**

Type Of Business : **Banking Industry**

➤ **December 2015 – August 2016**

Occupation :

As Marketing Manager,

- Mendapatkan bisnis dari pelanggan potensial
- Mempresentasikan keuntungan produk Software, dan mendemonstrasikan cara menggunakan HRMIS 3.5,
- Memimpin Tim Penjualan untuk mencapai tujuan perusahaan,
- Mempersiapkan kontrak atau kesepakatan dengan pelanggan

Name of Employer : **PT CONCURA TOTAL SOLUTION**

Type Of Business : **IT Industry**

➤ **September 2015 – December 2015**

Occupation :

As Relationship Manager,

- Bertanggung Jawab terhadap pertumbuhan cabang ,
- Menjual Produk Giro, Tabungan , Pembiayaan , Asuransi dan Mencari Nasabah Baru
- Mengelola dan Memantain Portofolio Nasabah Cabang
- Menjalankan Proses Penjualan sesuai dengan kebijakan dan Prosedur Bank

Name of Employer : **PT BANK CAPITAL INDONESIA Tbk**

Type Of Business : **Banking Industry**

➤ **January 2010 – September 2015**

Occupation :

As Teller / Customer Service / Retail Funding

- Bertanggung Jawab terhadap pelayanan cabang ,
- Menjual Produk Tabungan , Asuransi
- Melayani Nasabah yang datang ke cabang
- Menginformasikan Produk Bank dan Melayani Komplain nasabah
- Menjalankan Proses Penjualan sesuai dengan kebijakan dan Prosedur Bank

Name of Employer : **PT BANK CIMBNIAGA Tbk**

Type Of Business : **Banking Industry**

Education And Training

- 2022** : **Life Planner Certification (LPC) Manulife Insurance**
- 2022-Present** : **Freelance Property Agent – Juuret Property**
- 2017-2019** : **Internal Certification (Muamalat IC)**
KYC , APU PPT ,Basic Sharia Banking , Basic Risk Awareness
, AML , Anti Fraud , Corporate Value and Service Quality
- 2016** : **Master of Management**
Universitas TRILOGI with GPA 3.27/4
- 2014** : **Pengenalan Sistem SISKOHAT & Product Pendukung (Tabungan Haji),**
(*CIMBNIAGA LC*)
- 2014** : **IT SUPPORT FOR BRANCH (CIMBNIAGA LC)**
- 2013** : **OPERATIONAL RISK & FRAUD AWARENESS (CIMBNIAGA LC)**
- 2013** : **Fundamental Forex & FIN-1Q (CIMBNIAGA LC)**
- 2011** : **Branch Operation Program (CIMBNIAGA LC)**
- 2011** : **Corporate Culture Worshop (CIMBNIAGA LC)**
- **2004-2009** : **Bachelor of Management**
STEKPI School of Business And Management with
GPA 2.76/4
- 2008** : “Financial Invesment Industry” as a part of a comprehensive and
ongoing education program in Financeroll.com on April 30th, 2008
- 2005** : ESQ Leadership Training on May 20th – 21st , 2005

Skills And Abilities

Language :

- Able to communicate in English, both oral and write

Computer :

- Good knowledge in computer application as Ms Office and good understanding of internet technology application
- Videograph
- Photograph
- Content Creator
- Social Media
- Video Maker

