

FORMULIR DATA PRIBADI PESERTA ASSESSMENT



TGL. PENGISIAN : 02 November 2021

I. IDENTITAS DIRI

Nama	: Diah Ayu Heryamien		
Jenis kelamin	: <input type="checkbox"/> Laki-Laki <input checked="" type="checkbox"/> Perempuan (Beri tanda silang sesuai jenis kelamin anda)		
Tempat lahir	: Yogyakarta	Tgl. Lahir	: 14 Desember 1994
Jabatan saat ini	: Officer		
Email	: Diahayuheryamien@gmail.com	No. Telp.	: 081904156842
NIP	: 1873.181119		

II. RIWAYAT PENDIDIKAN

No.	Pendidikan *)	Nama Sekolah	Kota	Fakultas/Jurusan	Tahun Lulus
1	SD	SD N Gedong Kuning Yogyakarta	Yogyakarta		2006
2	SMP	SMP N 3 Yogyakarta	Yogyakarta		2009
3	SMA	SMK N 5 Yogyakarta	Yogyakarta		2012
4	S1	Universitas Negeri Yogyakarta	Yogyakarta	Fakultas Bahasa dan Seni	2016

*) Pendidikan diisi berdasarkan pendidikan formal terakhir atau pendidikan formal setelah SLTA

III. RIWAYAT PEKERJAAN

Periode Tahun	Nama Instansi	Divisi/ Branch/ Dept.	Jabatan	Kota
Februari 2017 – Februari 2019	PD PDAM Giri Menang	Costumer Service	Staff	Mataram, Lombok, NTB
Maret 2019 – Oktober 2019	PT Askrindo KC Yogyakarta	Sekretaris dan Front Desk	PKWT	Yogyakarta
Oktober 2019 - Sekarang	PT Askrindo KC Yogyakarta	Pemasaran	Staff	Yogyakarta

IV. RIWAYAT ASSESSMENT			
No.	Tahun	Kepentingan	Penyelenggara
1	2021	ASSESSMENT KOMPETENSI	FEB UII
2			
3			
4			

V. PEKERJAAN
<p>1. Apa yang menjadi tolok ukur keberhasilan pada jabatan saat ini ?</p> <p>Yang menjadi tolak ukur keberhasilan saya saat ini adalah memasarkan produk dan pencapaian target premi cabang.</p>
<p>2. Gambarkan kedudukan anda dalam struktur organisasi! (2 level di atas dan 2 level di bawah anda)</p> <div style="text-align: center;"> <pre> graph TD A[PEMIMPIN CABANG] --> B[KEPALA BIDANG KLAIM & SUBROGASI] A --> C[KEPALA BIDANG UNDERWRITING] A --> D[KEPALA BIDANG PEMASARAN] A --> E[KEPALA BIDANG KEUANGAN & UMUM] D --> F[STAFF PEMASARAN] </pre> </div>
<p>3. Prestasi terbaik yang pernah dicapai pada jabatan saat ini ?</p> <p>Prestasi terbaik yang pernah dicapai menurut saya adalah pernah melakukan pekerjaan mulai dari grap bisnis, analisa, sampai dengan terbit polis/sertifikat, dan membuat laporan. Karena pada saat itu dari 24 karwayan terdapat 10 karyawan terpapar covid-19, dan bagian pemasaran mulai dari kepala bidang, pkwt yang biasa support pemasaran, dan staff analis terpapar oleh covid-19. Sehingga saya membackup untuk melakukan mulai dari grap bisnis, analisa, pengajuan untuk perimntaan putusan setuju atau tidak, dan sampai dengan terbit polis/ sertifikat. Walaupun adanya pandemi namun tetap dituntut untuk mencapai target sesuai dengan kemampuan.</p>
<p>4. Prestasi terbaik yang pernah dicapai pada jabatan sebelumnya ?</p> <p>Pretasi terbaik yang pernah dicapai pada jabatan sebelumnya adalah menjadi front desk mengerjakan surat keluar dan registrasi surat masuk, penginputan surety, KBG, perkenalan dengan kontraktor, sebagai sekretaris, secara</p>

V. PEKERJAAN

bersamaan dan belajar produk Askrindo.

VI. KEAHLIAN

1. Bidang keahlian apa saja yang anda miliki hingga saat ini?

- a. Melakukan kunjungan pemasaran kredit ke Bank penyalur untuk peningkatan market share.
- b. Melakukan kunjungan pemasaran ke kontraktor dan penginputan surety dan kontra bank garansi sampai dengan terbit polis/ sertifikat.
- c. Melakukan Analisa untuk pengajuan penjaminan kredit (masih belajar).

2. Dari sejumlah bidang keahlian yang anda miliki tersebut di atas, bidang keahlian mana yang paling anda kuasai secara mendalam? Jelaskan sampai sejauh mana anda menguasai bidang tersebut!

Dari beberapa bidang keahlian yang saya sebutkan di atas, bidang keahlian yang paling saya kuasai mendalam adalah mulai dari penginputan surety dan kontra bank garansi sampai dengan penerbitan polis/ sertifikat yang posisi saat di frontdesk (sampai dengan sekarang). Setelah mengenal surety dan kontra bank garansi yang tentunya bertatap muka dengan kontraktor, mulai dari perkenalan sampai dengan selalu komunikasi. Karena pada saat tahun 2020 SK saya keluar bagian pemasaran maka saya dituntut untuk memasarkan produk Askrindo dari berkunjung ke kontraktor dan kunjungan ke beberapa Bank di seluruh wilayah Jogja. Untuk kunjungan ke beberapa Bank mulai dari peningkatan market share sampai dengan pencapaian target di semua COB.