

CURRICULUM VITAE PESERTA ASSESSMENT



I. IDENTITAS DIRI			
Nama	:	Nurdiansyah,SE.As	
Jenis kelamin	:	Laki-Laki	
Tempat lahir	:	Jakarta	Tgl. Lahir : 05 Februari 1994
Jabatan saat ini	:	Kepala Bidang Pemasaran Cabang Kediri	
Email	:	Nurdiansyah.askrindo@gmail.com	No. Telp. : 082133939380
NIP	:	1544.090216	

II. RIWAYAT PENDIDIKAN					
No.	Pendidikan *)	Nama Sekolah	Kota	Fakultas/Jurusan	Tahun Lulus
1	Sekolah Dasar	SDN 02 Pejaten Timur, Jak-Sel	Jakarta	-	2005
2	Sekolah Menengah Pertama	SMPN 46 Jakarta Selatan	Jakarta	-	2008
3	Sekolah Menengah Atas	SMA Bunda Kandung	Jakarta	IPA	2011
4	S-1 (Strata 1)	STIMRA Jakarta	Jakarta	Manajemen Risiko & Asuransi	2015

*) Pendidikan diisi berdasarkan pendidikan formal terakhir atau pendidikan formal setelah SLTA

III. RIWAYAT PEKERJAAN				
Periode Tahun	Nama Instansi	Divisi/ Branch/ Dept.	Jabatan	Kota
2012	PT Asuransi Adira Dinamika	Marketing Unit Syariah	Staff Marketing	Jakarta
2014	PT Best One Asia Reinsurance Brokers	Life & Health Divison	Staff Underwriting	Jakarta
2015	PT Asuransi Jiwa Mandiri Inhealth	Aktuaria & Underwriting Division (Divisi AUDI)	Staff Underwriting	Jakarta
2016	PT Asuransi Kredit Indonesia (Persero)	Cabang Surakarta	Staff Pemasaran	Surakarta
2020	PT Asuransi Kredit Indonesia	Cabang Kediri	Kepala Bidang Pemasaran	Kediri

I. PROJECT IMPROVEMENT YANG PERNAH DILAKUKAN DALAM 3 TAHUN TERAKHIR					
No.	Project Improvement	Tahun	Dampak Improvement	Peran Dalam Tim *)	
1	Membuat Kerjasama dengan Industri Textile. Note : Top Industri di Wilayah Jawa Tengah dan Salah satu industri prioritas bagi pemerintah.	September 2018	Meningkatnya pendapatan premi khususnya COB Asum di Cabang Surakarta, pendapatan premi di tahun sebelumnya 650Juta menjadi 4,5 Miliar.		Koordinator/Leader
				X	Penggagas Ide
				X	Pelaksana
				X	Perencana
				X	Pencari Informasi/Data
	Lain2 :=				
2	Melakukan ekspansi pasar ke Dinas Pendidikan terkait New Produk Asuransi Jiwa Siswa & Mahasiswa.	2019	Askrindo semakin dikenal dan mampu berkontribusi dalam sector Pendidikan khususnya di wilayah kerja Askrindo KC Surakarta		Koordinator/Leader
				X	Penggagas Ide
				X	Pelaksana
				X	Perencana (Strategi)
				X	Pencari Informasi/Data
X	Lain2 :=				
3	Beli Kopi Gratis Asuransi	2020	-Sebagai alat untuk promosi sehingga dapat dikenal Askrindo kepada masyarakat setempat di Wilayah Kediri Raya khususnya kaum muda.	X	Koordinator/Leader
				X	Penggagas Ide
				X	Pelaksana
				X	Perencana
				X	Pencari Informasi/Data
	Lain2 :=				
4	Membuat program PRIMA ASK, PROKES MITRA, BEMBI REWARD PEN dan KUR REWARD	2021	-Meningkatkan pendapatan premi. -Lebih efektif & efisien dalam bekerja untuk mencapai target. -Dengan adanya program mitra menjadi lebih antusias dan berkompetisi antar sesama AO Bank dalam mengasuransikan.	X	Koordinator/Leader
				X	Penggagas Ide
				X	Pelaksana
				X	Perencana
				X	Pencari Informasi/Data
	Lain2 :=				

*) Beri tanda X pada kotak sesuai dengan peran anda dalam tim

II. RIWAYAT ASSESSMENT			
No.	Tahun	Kepentingan	Penyelenggara
1	2019	Assessment terkait perencanaan promosi	SDM & PPM Manajemen
2	2020	Assessment terkait pelepasan status "PJ" Bidang Pemasaran	SDM & PPM Manajemen
3	2021	Assessment Kompetensi	Lembaga Management FEB UI

III. PEKERJAAN
<p>1. Apa yang menjadi tolok ukur keberhasilan pada jabatan saat ini ?</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Pada saat saya mencapai target premi & laba yang telah ditetapkan. 2. Pada saat saya mampu menjadikan anggota team saya memiliki adab yang baik, memiliki pengetahuan produk dan semangat yang baik serta membantu anggota team untuk promosi.
<p>2. Prestasi terbaik yang pernah dicapai pada jabatan saat ini ?</p> <p>Prestasi terbaik pada jabatan saat ini sebagai kepala bidang pemasaran yakni ;</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Pencapaian target di Tahun 2020 133% dengan kondisi Pandemi Covid19. (Target laba 63 M, Pencapaian 84 M) 2. Peringkat 1 terkait Pendapatan premi Penjaminan PEN di Tahun 2020 (19Miliar) 3. Salah satu anggota team promosi dari status staff PKWT menjadi staff organik.

III. PEKERJAAN

3. Prestasi terbaik yang pernah dicapai pada jabatan sebelumnya ?
 1. Melakukan penetrasi pasar terhadap produk Asuransi Umum yang sebelumnya tidak pernah dijalankan/dijual. (pencapaian sebelunya 350Juta, pencapaian tahun berikutnya 3.3M).
 2. Membuat perjanjian kerjasama dengan Top Industry di Wilayah Jawa Tengah yakni Textile.
 3. Melakukan presentasi produk Askrindo dihadapan Wali Kota Solo beserta jajarannya dan dihadapan pengusaha-pengusaha di wilayah Solo Raya.

IV. KEAHLIAN

1. Bidang keahlian apa saja yang anda miliki hingga saat ini?
 - a. Saya suka dan menjadi ahli dalam menganalisa suatu permasalahan.
 - b. Saya suka dan menjadi ahli dalam memotivasi diri dan anggota team.
 - c. Saya ahli dalam membuat program-program kerja yang dapat membantu pencapaian target.
 - d. Saya Ahli dalam melakukan presentasi terhadap produk-produk yang saya jual.
2. Dari sejumlah bidang keahlian yang anda miliki tersebut di atas, bidang keahlian mana yang paling anda kuasai secara mendalam? Jelaskan sampai sejauh mana anda menguasai bidang tersebut!

Bidang keahlian yang paling saya sukai yakni dalam membuat program-program kerja yang dapat membantu pencapaian target. Hal ini dapat dibuat dengan cara:

 - a. menganalisa akar permasalahan
 - b. mengetahui kebutuhan mitra dan kondisi pasar.
 - c. mampu menyampaikan/menjelaskan program-program yang telah dibuat.
3. salah satu pengalaman Anda yang paling membanggakan dalam tiga tahun terakhir ini, dimana Anda berusaha ekstra keras untuk meraih sesuatu, dan hasil yang diraih merupakan hal yang sangat bermakna bagi Anda pribadi ?

Pengalaman yang memiliki usaha ekstra dalam meraih sesuatu yaitu pencapaian target 133% di Tahun 2020 dengan kondisi Pandemi Covid19. Pencapaian tersebut dengan cara membuat Program-program kerja yang sesuai dengan kebutuhan mitra.

 - a. PROGRAM BEMBIE REWARD untuk Penjaminan PEN.
 - b. PROGRAM KUR REWARD untuk Penjaminan KUR
 - c. PROGRAM PA PLUS REWARD untuk Produk Asuransi PA Plus
 - d. PROGRAM PROKES MITRA untuk Produk Asuransi Kredit Menengah.
 - e. PROGRAM UNDIAN PRIMA ASK untuk Produk Suretyship
 - f. PROGRAM SENIN HEBAT, MAJELIS TA'LIM MALAM JUM'AT, JUM'AT PINTAR, GARDU ASK (Gerakan Sholat Dhuha Askrindo) , & KAWAN ASK (Kotak Amal Karyawan Askrindo) Program ini untuk Karyawan KC Kediri.