

OBJEKTIF

Menjadi seorang profesional di perusahaan yang menawarkan suasana positif untuk mengeksplorasi teknologi dan penerapannya untuk manfaat yang lebih besar dari masyarakat di dunia bisnis

PENGALAMAN

PT Stella Maris Internasional Education

Oktober 2018 - 31 Maret 2021

Sales Marketing Supervisor

- Membawahi Team Sales Marketing
- Mengontrol Kpi Team Sales
- Melakukan After Sales Service
- Maintain New Client & Existing
- Memberikan Edukasi Kepada Client Tentang Product
- Idea / Concept, Bisnis Plan, & Execution.

PT SOS Indonesia

Maret 2016 - April 2018

Area Manager

Mengontrol & Bertanggung Jawab Atas Pencapaian Bisnis Perusahaan di Area Regional, dimana sudah ada Existing Bisnis yang Berjalan & Mencari Bisnis Baru Agar dapat Memperluas Area Bisnis, Serta dapat Sekaligus Membangun Brand Image yang Baik & Positive.

PENDIDIKAN

Universitas Prof Dr Moestopo (Beragama).

2012

S1 Komunikasi

2.80

DETAIL PROYEK

3x Sales by Raymond Chow

Seminar & Workshop yang dibuat untuk meningkatkan Penjualan dimana Sebagai Owner Perusahaan Juga harus menjadi Sales yang Tangguh.
(Sales Force)

KEGIATAN

Road Trip bertemu Orang Baru, Saling Bertukar Pengalaman sehingga tercipta Ide dan Ilmu Baru yang Original.

RANDHY PRAMUDIANTO

@ pramudianto.s.ikom@gmail.com

☎ 0811-1377-818

📍 Komp Bukit Pamulang Indah,
A18 No 5, Rt 006/004.
Pamulang, Tangerang Selatan

in <https://id.linkedin.com/in/randhy-pramudianto-908b8195>

KETERAMPILAN

Sales Marketing

Communication Skills

Business Development

Microsoft Office

Branding

After Sales Services

REFERENSI

David F Saragih - "PT Stella Maris Internasional Education"

Head Operasional

0888-1829-174

INFORMASI PRIBADI

Tanggal lahir : 18/08/1986

Status pernikahan : Menikah